

## Пресс-релиз

**В ноябре ООО «ИКЦ «Технологии ЗНАНИЙ» проводит семинары:**  
«Эффективные навыки продаж В2В и мастер продаж В2С»  
«Маркетинг в вашем деле от «А до Я». Управление потоком клиентов»

К участию приглашаются предприниматели города, студенты и фрилансеры  
Проблемы большинства бизнесов типичные.  
Это - недостаток клиентов, некомпетентность продавцов и, следовательно, низкая прибыльность. Типичные проблемы легко решаются типичными методами.

### **1. Тема: «Эффективные навыки продаж В2В и мастер продаж В2С»**

Бизнес тренер: **Людмила Владимировна Терехова** – бизнес-консультант и предприниматель с большим личным практическим опытом ведения бизнеса. Эксперт в области оптимизации продаж и повышения эффективности переговоров, стратегического планирования. 20 лет предпринимательства. Сертифицированный бизнес-тренер, коуч международной компании LMI (leadership management international США).

Вам знакомы эти проблемы:

Продаёте Вы сами, а не отдел продаж?

Продажи идут хуже, чем у конкурентов?

Упёрлись в потолок увеличения продаж своими силами?

Ежедневная рутина мешает внедрить все Ваши знания?

Мы не раз **сталкивались с этими проблемами** и знаем, как с ними бороться. Все наши знания **мы собрали в один практикум «Эффективные навыки продаж В2В Мастер продаж В2С»**

### **2. Тема: «Маркетинг в вашем деле от «А до Я». Управление потоком клиентов»**

Бизнес тренер: **Мельман Ирина Александровна** - имеет 2 высших образования (юридическое и управленческое) и большой опыт постановки маркетинговой стратегии на предприятиях ХМАО-Югры. Предприниматель и бизнес-тренер. Практикующий бизнес – консультант.

На семинаре: Совместно разберём, как вести учёт и анализ рекламных каналов; адаптируем рабочие бланки крупных компаний для оценки маркетинговой эффективности в малом бизнесе; повторим, что должен знать руководитель, не будучи маркетологом.

**Время и Место проведения: 16=00, Конференц-зал Коворкинг центра «СТАРТ» по адресу г. Ханты-Мансийск, ул. Гагарина д.65, офис 1, тел. 363601, 318828**